



Sie wollen etwas bewegen und im Smart Home-Markt ganz vorne mit dabei sein? Neue Technologien sind genau Ihr Ding? Dann verstärken Sie unser Team als

Sales Manager (m/w) für die Region Baden-Württemberg

Aufgabe

Als vielseitiges und unternehmerisches Talent sind Sie bei allem gefragt, was die Beschleunigung unseres Expansionskurses angeht. Sie akquirieren Neukunden und betreuen gleichzeitig unsere bestehenden Kunden und Partner. Sie gleisen neue Wohnbauprojekte auf und begleiten diese mit Ihren einschlägigen Erfahrungen und technischem Know-how in der Durchführung. Gemeinsam mit Ihren Kollegen im Sales-Team entwickeln Sie ausserdem neue Verkaufsaktivitäten und nehmen an Fachmessen und Ausstellungen teil.

Qualifikation

Sie haben eine initiative, kreative und ambitionierte Persönlichkeit? Sie können einen technischen Werdegang oder kaufmännische Erfahrung in einem technisch anspruchsvollen Vertrieb vorweisen? Auf jeden Fall verfügen Sie über mehrjährige Vertriebserfahrung. Praktische Berufserfahrung in den Bereichen Elektro und/oder IT bringen Sie ebenfalls mit. Sie sind ein guter Kommunikator, verhandlungssicher und abschlussstark. Ein gepflegtes Äußeres sowie gute Englischkenntnisse sind für diese Position ebenfalls unabdingbar.

Rahmenbedingungen

Nebst der fast täglichen Reisetätigkeit arbeiten Sie vom Home-Office aus und berichten direkt an den Head of Sales Germany. Ihr Einsatzgebiet befindet sich in den PLZ-Bereichen 66-79, 867-89, 970, 972, 979 und Sie wohnen idealerweise im Raum Stuttgart/Karlsruhe. Ein Geschäftswagen wird Ihnen zur Verfügung gestellt.

Wir bieten Ihnen vielseitige Aufgaben, großen Gestaltungsspielraum, eine inspirierende Unternehmenskultur und ein Produkt mit dem Potenzial, die Welt zu verändern. Ihre zukünftigen Kollegen sind ein agiles Team von Sales-Profis und bewegen sich in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien. Hier können Sie schnell Verantwortung übernehmen und mit Ihren Projekten durchstarten. Wachsen Sie, gemeinsam mit uns!

Weitere Informationen zum Unternehmen finden Sie auf unserer Webseite www.digitalstrom.com.

Das Unternehmen

digitalSTROM ist eine Smart Home Plattform, die intuitive Bedienung mit einfacher Installation vereint. Wir staten alle elektrischen und Breitbandgeräte im Haus mit eigener Intelligenz aus und vernetzen sie untereinander und mit dem Web. Es entsteht eine digitale Infrastruktur im Haus, die dank offener Schnittstellen jederzeit per Plug & Play um zusätzliche Applikationen erweiterbar ist. Das Smart Home stellt den Bewohner in den Mittelpunkt und unterstützt ihn bei seinen täglichen Aufgaben im Haushalt. digitalSTROM bringt diese Intelligenz für alle ins Haus und transformiert die gewöhnliche Haustechnik in die digitale Welt.



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellung an:

jobs@digitalstrom.com

Bei Rückfragen gibt Ihnen Jasmin Issever (+41 44 445 99 62) gerne Auskunft.